

Formations du réseau FRAB ALPC



29, 30 NOV. et 01 DEC

## S'INSTALLER SUR UNE MICROFERME EN PERMACULURE OU MARAICHAGE BIO INTENSIF

ACQUERIR DES CLES POUR RESUSSIR

### RÉSUMÉ DU PROGRAMME

- Etre capable d'utiliser un certain nombre d'indicateurs technico-économiques afin de construire ou compléter la construction de son projet.
- Comprendre comment fonctionnent les fermes "modèles" afin d'intégrer quelles sont les éléments transposables ou non à son projet.
- Analyser quels sont les avantages dont elles ont bénéficié notamment en terme d'environnement social, commercial et culturel.

### DÉTAIL DU PROGRAMME AU VERSO

### INFORMATIONS PRATIQUES

Lieu : Niort ou Parthenay (à définir)

Horaires : de 9H30 à 12H30 et de 13H30 à 17H30

REPAS DE MIDI Pris en charge par les stagiaires

### Tarifs (voir détail au verso) et prises en charge

Agriculteurs : vous pouvez couvrir une partie de vos frais grâce au crédit d'impôt à la formation.

Pour vos heures passées en formation vous pouvez bénéficier aussi d'une prise en charge partielle du coût de votre remplacement. Renseignements : [www.servicederemplacement.fr](http://www.servicederemplacement.fr)

Salariés : le coût de la formation peut être en partie pris en charge par le FAFSEA.



PRODUCTION VEGETALE

### INSCRIPTION

Le bulletin d'inscription doit être complété et adressé à :

VIENNE AGROBIO  
2133 Route de Chauvigny  
86550 MIGNALOUX BEAUVOIR

Avant le 23 NOVEMBRE

Nous vous invitons à vous inscrire dans les délais pour permettre une bonne organisation.

### RENSEIGNEMENTS

AGROBIO DEUX SEVRES :  
Emilie PIET

Tél : 06 38 20 20 68

[Agrobiods-formations@orange.fr](mailto:Agrobiods-formations@orange.fr)



AGROBIO  
DEUX-SEVRES

POUR TOUTES INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES SUR LA FORMATION CONTACTEZ DIRECTEMENT LA STRUCTURE ORGANISATRICE



## BULLETIN D'INSCRIPTION

TITRE FORMATION :

DATE :

NOM .....

PRÉNOM .....

ENTREPRISE .....

ADRESSE .....

CODE POSTAL ..... COMMUNE .....

TÉLÉPHONE .....

E-MAIL .....

DATE DE NAISSANCE (exigée par le VIVEA) .....

PRÉCISIONS SUR VOTRE STATUT :

chef exploitation  cotisant(e) solidaire  salarié(e) agricole

autre, préciser .....

ADHÉRENT À UNE ASSOCIATION DU FRAB ALPC :

NON  OUI, laquelle? .....

Je souhaite covoiturier  Je souhaite trouver une solution d'hébergement

Fait à ..... le .....

Signature :

VOS ATTENTES POUR CETTE FORMATION :

J'ai déjà suivi une formation sur ce thème

NON  OUI, laquelle? quand ? .....

Quelles sont les nouvelles pratiques, méthodes et connaissances que je souhaite acquérir ?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....



## PROGRAMME DU MARDI 29 NOVEMBRE

En salle

- Etude de la Ferme du Bec Hellouin : performances économiques, données technico-économiques, organisation de la ferme, temps de travail et commercialisation.
- Particularités de l'environnement social et culturel
  
- Etude de la ferme de la Grelinette de Jean-Martin Fortier : performances économiques, données technico-économiques, outils pour construire son projet de jardin maraîcher, organisation, temps de travail et commercialisation.

## PROGRAMME DU MERCREDI 30 NOVEMBRE

En salle

- Matériel conseillé pour débiter (outils utilisés par JM Fortier et la ferme du Bec Hellouin)
- Gestion et planification de la charge de travail sur l'année
- Etude des techniques d'associations de cultures (paramètres à prendre en compte, avantages et inconvénients).
- Description des techniques de densification des cultures en lien avec les outils utilisés et la commercialisation des légumes.
- Organisation de la production et de la commercialisation
- Planification des cultures et gestion de la main d'œuvre

## INTERVENANT

Frédéric JOUIN, technicien maraîchage au Groupement des Agriculteurs Biologiques de la Sarthe.

## Tarifs

Agriculteurs		Autres	
Adhérent réseau Agrobio	Non adhérent	Adhérent réseau Agrobio	Non adhérent
15 € /jour	30 € /jour	100 € /jour	200 € /jour

## PROGRAMME DU JEUDI 01 DÉCEMBRE

Matin

Visite d'une micro-ferme

Après-midi

En salle

- Investissements nécessaires sur une microferme,
- Examen du matériel conseillé pour débiter
- Gestion et planification de la charge de travail sur l'année
- Éléments pour bâtir sa stratégie de commercialisation
- Gérer son temps en fonction de son projet de vie, de son éthique et de ses objectifs propres
- Rémunération de son activité